



NACHFOLGEUNTERNEHMER



Eine Nachfolge, die sich richtig anfühlt.

Operative Erfahrung · Eigenkapitalstark · Langfristig Denkend

Ich suche einen etablierten Mittelständler, dessen Inhaber den richtigen Nachfolger sucht — jemanden, der das Lebenswerk respektiert, die Menschen im Unternehmen ernst nimmt und den Betrieb mit Augenmaß in die nächste Phase führt. Kein Restrukturierer, kein Investor auf Zeit. Ein Unternehmer, der bleibt.

Suchprofil

BRANCHEN	B2B-Dienstleistungen · Handwerk · Software	REGION	Deutschlandweit · bevorzugt München / Berlin
UMSATZ	5 – 15 Mio. €	MITARBEITER	ab 15, zweite Führungsebene vorhanden
EBITDA	0,5 – 1,5 Mio. €	TRANSAKTION	Share oder Asset Deal · Earn-Out & Verkäufendarlehen denkbar
FINANZIERUNG	Eigenkapital bis 50 % · Bank & Investoren	ÜBERGABE	12 – 24 Monate · gemeinsame Einarbeitung

Profil

01 Operative Erfahrung Sieben Jahre Aufbau eines B2B-Softwaregeschäfts für das Handwerk — Vertrieb, Markteintritt, Teamführung. Vorher Strategieberatung und Gründung.	02 Hoher EK-Anteil Bereitschaft, bis zu 50 % des Kaufpreises aus Eigenkapital zu decken. Kein reiner Fremdkapital-Deal, kein Risiko zulasten des Unternehmens.	03 Einzelner Entscheider Solo-Käufer ohne Investmentkomitee. Indikative Bewertung innerhalb weniger Werktage nach Eckdaten, schnelle und verbindliche Antworten.	04 Langfristiger Horizont Übernahme zur Fortführung, nicht zum Weiterverkauf. Keine Co-Investoren mit Auszahlungsanspruch, keine Haltefristen — Planung in Jahrzehnten.
--	--	--	---

Kontakt

E-MAIL

nikolai.riffart@riffart-unternehmensnachfolge.de

TELEFON

+49 151 67105409

WEB

riffart-unternehmensnachfolge.de